

DATEA

JÓVENES E INFORMALIDAD LABORAL



**PROYECTO ELABORADO EN EL MARCO DE LA ESCUELA DE DATOS DATEA,
EDICIÓN JÓVENES E INFORMALIDAD LABORAL**

**ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN DE PRECARIEDAD LABORAL EN LOS JÓVENES
DE 18 A 29 AÑOS DE EDAD EN LA CIUDAD DE QUITO**

LUISA ARELLANO
EDUARDO RUÍZ
GUSTAVO PARRA
CARLOS FLORES
ALLISON GUTIÉRREZ

Quito, 18 DE DICIEMBRE DEL 2020

Estructura:

ÍNDICE DE CONTENIDO

Resumen	2
Introducción	2
Planteamiento del problema	3
Objetivos	4
Conceptos importantes	5
Público objetivo	6
Metodología	6
Metodología aplicada	6
Datasets utilizados	7
Desarrollo del tema analizado y sus resultados	8
Condición Económica	8
Condición Laboral	15
Conclusiones	21
Recomendaciones	21
Bibliografía	21
Anexos	21

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Variables empleadas en la investigación	8
Tabla 2: Percepción de Remuneración.	9
Tabla 3: Nivel de Ingresos Mensuales	10
Tabla 4: Nivel de Ingresos por Género	11
Tabla 5: Nivel de Ingresos por Nivel Educativo	12
Tabla 6: Reducción de Ingresos	14
Tabla 7: Reducción de Ingresos por Género	15
Tabla 9: Búsqueda de Trabajo por Género	17
Tabla 10: Participación Laboral Pre Pandemia en actividades productivas por Nivel educativo	18
Tabla 11: Tipo de actividad realizada según nivel educativo	19

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Porcentaje de Percepción de Remuneración.	10
Gráfico 2: Porcentaje de Nivel de Ingresos Mensuales.	11
Gráfico 3: Porcentaje de Nivel de Ingresos por Género.	12
Gráfico 4: Porcentaje de Nivel de Ingresos por Nivel Educativo.	14
Gráfico 5: Porcentaje de Reducción de Ingresos.	15
Gráfico 6: Porcentaje de Reducción de Ingresos por Género.	16
Gráfico 7: Carga Horaria por Género	17
Gráfico 8: Búsqueda de Trabajo por Género.	18
Gráfico 9: Participación Laboral Pre Pandemia en actividades productivas por Nivel Educativo.	19
Gráfico 10: Tipo de actividad realizada según Nivel Educativo	21
Gráfico 11: Tipo de actividad realizada según Nivel Educativo	21

1. Resumen

En la presente investigación se planea realizar un análisis de la situación de precariedad laboral en los jóvenes de 18 a 29 años de edad en el país, con la finalidad de obtener un panorama más claro de la situación laboral juvenil en el país. Es importante destacar que en la presente investigación al referirnos a precariedad laboral está enfocada en el “sector informal” de la economía.

En función a la información obtenida podemos afirmar que la mayor cantidad de los jóvenes en informalidad laboral encuestados, es decir el 41,75%, cuentan con ingresos entre \$201 y \$400. Asimismo, un 24% de jóvenes tiene ingresos entre \$401 y \$800 y un 6% cuentan con ingresos entre \$801 y \$1200. Debido a la situación dada por el Covid-19 se dieron diferentes ajustes dentro del ámbito económico de empresas y familias, uno de ellos es la reducción de ingresos en este caso podemos observar datos perturbadores



empezando por un 29,22% que afirma que trabaja pero no ha generado ingresos, seguido por 26,57% que percibieron una reducción porcentual entre 51% y 75% lo cual muestra un impacto considerable de la pandemia en ingresos de jóvenes en informalidad.

2. Introducción

El sector informal juega un rol fundamental como fuente de empleo y a su vez en la reducción de la pobreza, pues, actúa como la única fuente de ingresos en las familias pobres (OIT, 2013). Según el INEC (2019), el 46,7% de empleo se encuentra en el sector informal de la economía ecuatoriana. En la presente investigación se planea realizar un análisis de la situación de precariedad laboral en los jóvenes de 18 a 29 años de edad en el país, con la finalidad de obtener un panorama más claro de la situación laboral juvenil en el país. Es importante destacar que en la presente investigación al referirnos a precariedad laboral está enfocada en el “sector informal” de la economía. Los datos a trabajar serán obtenidos de una base de datos del PNUD, misma ha sido levantada en forma de encuesta en línea a jóvenes en la informalidad.

2.1. Planteamiento del problema

En las décadas del 50 y 60, estudios provenientes de diferentes disciplinas sociales trataron de captar las características que presentaba el fenómeno de la marginalidad en América Latina; en los 80 ha surgido el interés por formas de empleo que se desarrollaron velozmente en la región desde mediados del 70; ellas son catalogadas como precarias, atípicas o divergentes, en virtud de no adecuarse a los criterios de una relación asalariada “anormal” dictados por el derecho laboral o por la práctica contractual cotidiana. (Sánchez, 1992)

Las políticas económicas neoliberales también fueron implantadas en América Latina por las dictaduras militares en los años 70 e implican una redefinición del papel del Estado en base a dos objetivos clave: el ajuste económico para reducir la inflación y el déficit público, y la desregulación



económica. Este proceso, ocasionó graves crisis económicas y sociales obligando a la reconstrucción y diversificación de modelos y enfoques para alcanzar el crecimiento y desarrollo de las naciones; sin embargo, la introducción del neoliberalismo produjo un impacto duradero en la reconfiguración de las políticas públicas del empleo ya que fueron utilizadas como mecanismos que atenúen los efectos de contracción del mercado de trabajo, aumento de la precarización laboral y crecimiento de la pobreza. (FLACSO y Ministerio de Cultura del Ecuador, 2008 citado por Proaño, 2015)

Es importante atender este problema socioeconómico, ya que según (Anderson, 1996; Harvey, 2007 citado por Cabrales, 2011) la economía mundial, que cada vez es más compleja e interconectada, seguirá presentando períodos de estancamiento que generarán más despidos, más desempleo y, por ende, más precarización laboral traducida en el debilitamiento de los lazos entre el trabajador y la empresa por medio de contratos que promueven la autonomía del trabajo en casa, y otras formas de contratación, esto se traduce en la eliminación de los derechos de los trabajadores en pro de las necesidades de competitividad y adaptabilidad de las organizaciones que les exige el mundo globalizado.

En Ecuador, la mayoría de la población económicamente activa se encuentra en el grupo de edad comprendido entre los 15 y 34 años, este grupo representa el 37.5% de la PEA, analizando por grupos específicos obtenemos que los grupos etarios de 15 a 24 años y 25 a 34 años representan el 8.2% y 29.3% respectivamente; el subempleo comprende a las personas que estando ocupadas trabajan involuntariamente menos horas que la jornada normal, esto también es un indicativo de precarización laboral, en el caso de jóvenes, los más propensos de ser afectados y de participar en el sector informal, son los que están entre los 15 y 24 años, sin embargo, se incluye de igual forma al grupo etario de 25 a 34 años, representando así 16.2% y 26.5% respectivamente, dando así un grupo etario más amplio de 15 a 34 años de 42.7%. (INEC & ENEMDU, 2019).



Se puede entender así que, las personas tienden a “informalizarse” al momento de ingresar al mercado de trabajo en situaciones de crisis, dado que, a medida que aumenta la edad, aumentan también los trabajadores que alcanzan la condición de ocupados adecuadamente, esto se explica sobre todo por el nivel de experiencia que van adquiriendo. (CEPAL & GTZ, 2006)

Esta investigación se ha planteado conocer ¿cómo la situación de precariedad laboral en el sector informal afecta a los jóvenes de 18 a 29 años en la ciudad de Quito – Ecuador?

2.2. Objetivos

2.2.1. General

Analizar la situación de precariedad laboral de los jóvenes de 18 a 29 años de la ciudad de Quito.

2.2.2. Específicos

- Determinar las condiciones de precariedad laboral en los jóvenes de 18 a 29 años de la ciudad de Quito.
- Realizar un análisis sociodemográfico y económico de los jóvenes que se encuentren en precariedad laboral en la ciudad de Quito
- Concluir en base a los resultados obtenidos cuál es el estado de la precariedad juvenil en la ciudad de Quito.

2.3. Conceptos importantes

Precariedad laboral: se define a través de cuatro dimensiones (temporalidad, vulnerabilidad, nivel salarial y protección social), que a su vez se componen de varias subdimensiones. Los problemas de salud mental que aparecen más estrechamente asociados con la precariedad laboral son el nerviosismo y la ansiedad, la depresión, el miedo, el sufrimiento, la sociabilidad y las relaciones de amistad (Amable-Benach-González, 2001).



Sector informal: Conjunto de unidades dedicadas a la producción de bienes o prestación de servicios, promoviendo empleos e ingresos (OIT, 2013).

Empleo informal: Comprende todos los puestos de trabajo dentro del sector informal, todas las personas que pertenecieron al menos una vez en cierto tiempo (OIT, 1993).

Empleo: Toda actividad productiva realizada para terceros, por una persona en edad de trabajar, cuya finalidad principal es generar ingresos a cambio de una retribución monetaria o en especie (remuneración o beneficios) (CIET 19, 2013).

Empleo no remunerado: CIET 19 (2013), relaciona a una persona (que no dirige la actividad) que tiene un empleo en un establecimiento con orientación de mercado, sin recibir compensación alguna.

Población Económicamente Activa(PEA):son las personas de 10 años o más que trabajaron al menos una hora durante la semana de referencia, o aunque no trabajaron, tuvieron trabajo (ocupados), o bien aquéllas que no tenían empleo pero estaban disponibles para trabajar durante el período de referencia y que habían tomado medidas concretas para buscar un empleo asalariado o un empleo independiente (desocupados) (INEC).

2.4. Público objetivo

La investigación está enfocada en determinar las condiciones de precarización laboral juvenil en un rango etario entre los 18 a 29 años, ya sean de género femenino, masculino o pertenecientes a la comunidad LGBTI; ecuatorianos o extranjeros, que se encuentren residiendo en la ciudad de Quito; que se encuentran en precariedad laboral ya sea en términos de salarios y/o falta de beneficios sociales, así como también que se encuentren en empleo, subempleo y/o desempleo; y con nivel educativo definido ya sea este básico, bachiller, pregrado y/o posgrado. A partir de



estas particularidades se analizará las situaciones de precarización laboral que los jóvenes enfrentan en Quito.

2.5. Delimitación espacial

La investigación se llevará a cabo en la provincia de Pichincha en la ciudad de Quito, en la República del Ecuador que cuenta con 1.619.146 mil de habitantes con el 22.6% de mujeres y el 24.5% de hombres en el rango de 18 a 29 años de edad dentro del mercado laboral según el censo poblacional del año 2010. Por otro lado, al tener una muestra considerable en dicha ciudad, se puede tener resultados representativos de forma cualitativa.

3. Metodología

3.1. Metodología aplicada

La presente investigación se realiza mediante un marco analítico de tipo descriptivo a través de gráficas estadísticas con la utilización de fuentes de información secundarias como la encuesta en línea de jóvenes en la informalidad proporcionada por el PNUD, para lo cual primero se indaga antecedentes acerca de la situación de precariedad, luego definimos los objetivos, los términos importantes y delimitamos la población y el espacio, para finalmente definir las variables y realizar los análisis respectivos.

3.2. Datasets utilizados

La base de datos a usar en la presente investigación será la encuesta en línea a jóvenes en la informalidad del PNUD, misma que ha sido proporcionada por la Org. Datalat. Dado que se busca realizar un análisis ex-ante y ex-post del COVID-19 se tomarán las preguntas relacionadas en el ámbito descriptivo y analítico con las siguientes variables: Edad, Género, Nivel de Escolaridad, Situación pre y post Pandemia con respecto a Ingresos, Sectores de Empleo y Carga Horaria.

Tabla 1: Variables empleadas en la investigación

Variable	Dimensión	Indicador
Condición Económica	Ingresos	Percepción de Ingresos Nivel de Ingresos Reducción de Ingresos
Condición Laboral	Carga Horaria Situación Laboral	Horas de Trabajo Búsqueda de Trabajo Actividad Productiva

Fuente: PNUD, 2020 .

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

4. Desarrollo del tema analizado y sus resultados

4.1. Condición Económica

Para conocer las condiciones económicas de los jóvenes informales analizaremos la Percepción de Ingresos, Nivel de Ingresos y Reducción de Ingresos.

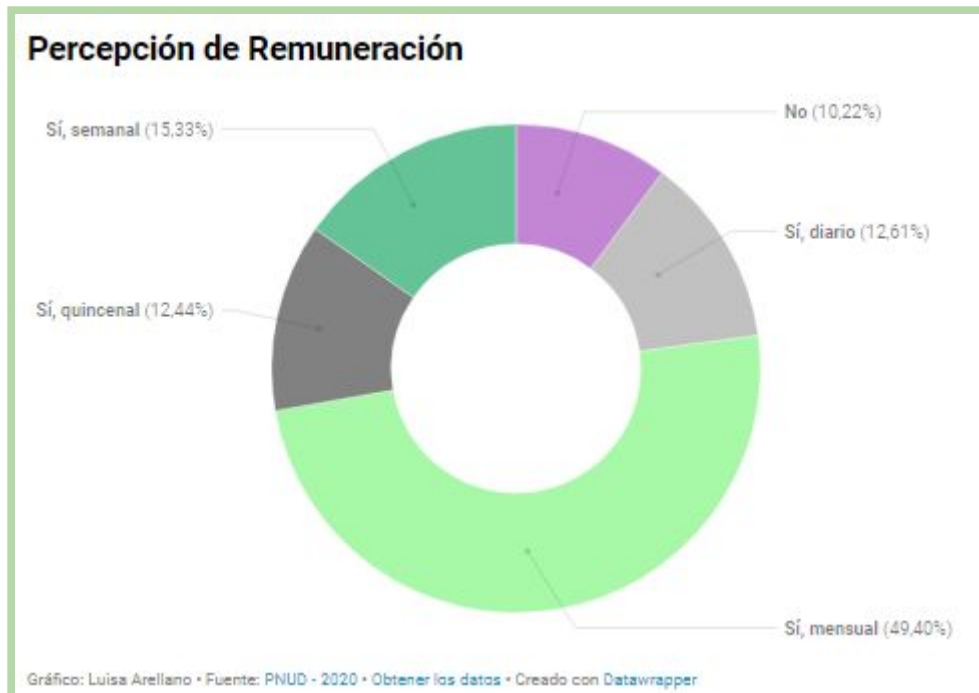
Tabla 2: Percepción de Remuneración.

Percepción de Remuneración	
No	10,22%
Sí, diario	12,61%
Sí, mensual	49,40%
Sí, quincenal	12,44%
Sí, semanal	15,33%
Suma total	100%

Fuente: PNUD, 2020 .

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 1: Porcentaje de Percepción de Remuneración.



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Como se puede observar en la gráfica los jóvenes en informalidad antes de la pandemia del Covid-19 en un 49,40% percibían ingresos de manera mensual. En contraste, un 10,22% no percibían ingresos. Por otro lado, un 15,33% obtenían ingresos de manera semanal., un 12,44% y un 12,61% lo hacían manera quincenal y diaria respectivamente.

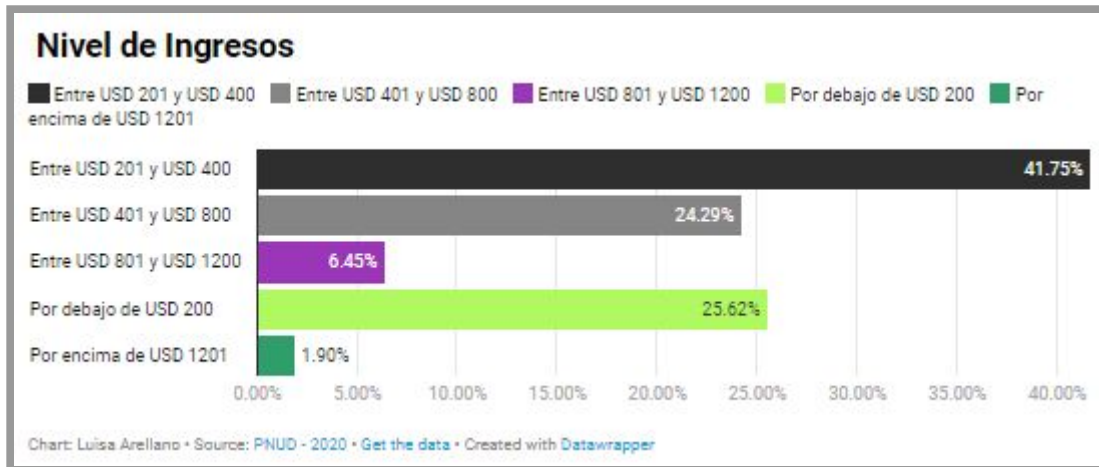
Tabla 3: Nivel de Ingresos Mensuales

Ingresos Mensuales		
Entre USD 201 y USD 400	220	41,75%
Entre USD 401 y USD 800	128	24,29%
Entre USD 801 y USD 1200	34	6,45%
Por debajo de USD 200	135	25,62%
Por encima de USD 1201	10	1,90%
Suma total	527	100%

Fuente: PNUD, 2020 .

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 2: Porcentaje de Nivel de Ingresos Mensuales.



Fuente: PNUD, 2020 .

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

En función a la información obtenida podemos afirmar que la mayor cantidad de los jóvenes en informalidad laboral encuestados, es decir el 41,75%, cuentan con ingresos entre \$201 y \$400. Asimismo, un 24% de jóvenes tiene ingresos entre \$401 y \$800 y un 6% cuentan con ingresos entre \$801 y \$1200.

Respecto a los niveles mínimos y máximos, tan solo un 1,9% de los individuos tienen ingresos por encima de \$1201. Sin embargo, un 26% de jóvenes percibe ingresos por debajo de los \$200. En general, se puede concluir que gran parte de los jóvenes en esta situación están percibiendo ingresos por debajo de \$200 hasta \$800.

Tabla 4: Nivel de Ingresos por Género

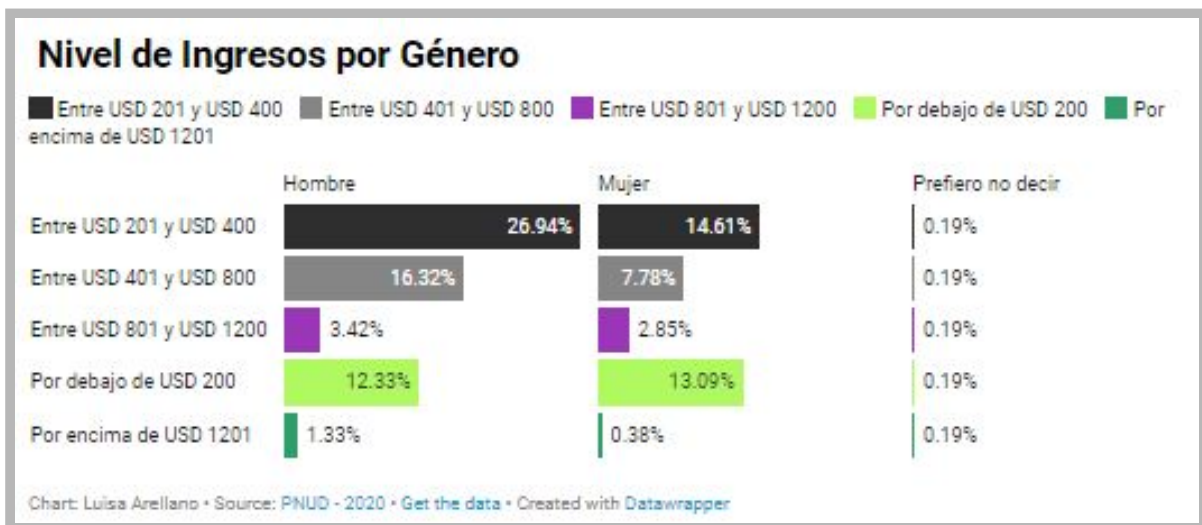
Ingresos Mensuales por Género			
Ingresos Mensuales	Hombre	Mujer	Prefiero no decir
Entre USD 201 y USD 400	26,94%	14,61%	0,19%
Entre USD 401 y USD 800	16,32%	7,78%	0,19%
Entre USD 801 y USD 1200	3,42%	2,85%	0,19%

Por debajo de USD 200	12,33%	13,09%	0,19%
Por encima de USD 1201	1,33%	0,38%	0,19%
Suma total	60,34%	38,71%	0,95%

Fuente: PNUD, 2020 .

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 3: Porcentaje de Nivel de Ingresos por Género.



Fuente: PNUD, 2020 .

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Al analizar los ingresos mensuales por género podemos observar que en el caso de las mujeres que representan el 38,71% de los encuestados, el 14,61% del mismo perciben ingresos entre los \$201 y \$400 y un 13,09% por debajo de los \$200. Por otra parte, un 7,78% cuenta con ingresos un poco más altos dados entre los \$401 y \$800 dólares y solo un 2,85% y 0,38% tienen ingresos considerables entre los intervalos de \$801 y 1200 dólares y por encima de los \$1201 dólares respectivamente.

Asimismo en el caso de los hombres que forman parte del 60,34% de esta muestra representativa tenemos una concentración en los ingresos entre los \$201 y \$400 dólares con un 26,94% de este género, por otra parte vemos que a diferencia de las mujeres 16,32% perciben ingresos un poco más cómodos entre los \$401 y \$800, sin embargo aun el 12,33% cuenta con ingresos por debajo de los \$200 dólares lo cual

es preocupante, además también se observa que en los ingreso altos dados entre los \$801 y \$1200 dólares y por encima de los \$1200 dólares existen porcentajes menores exactamente 3,42% y 1,33% respectivamente.

En el caso de los las personas que prefirieron no decir su género no se ha identificado una tendencia clara, puesto que en este caso se encuentra persona en cada intervalos de ingresos representando 0,19% respectivamente.

Finalmente a pesar que la mayor cantidad de individuos son hombres se puede observar que en un mayor porcentaje estos tienen mayores ingresos que las mujeres por lo que las mujeres se ven más afectadas en el nivel de ingresos.

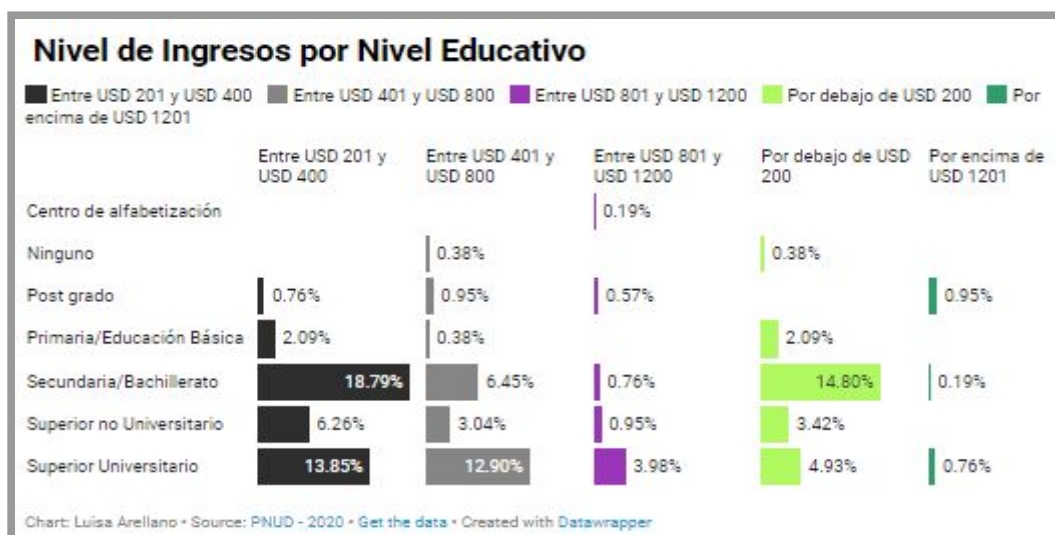
Tabla 5: Nivel de Ingresos por Nivel Educativo

Nivel de Ingresos por Nivel Educativo					
Nivel Educativo	Entre USD 201 y USD 400	Entre USD 401 y USD 800	Entre USD 801 y USD 1200	Por debajo de USD 200	Por encima de USD 1201
Centro de alfabetización			0,19%		
Ninguno		0,38%		0,38%	
Post grado	0,76%	0,95%	0,57%		0,95%
Primaria/Educación Básica	2,09%	0,38%		2,09%	
Secundaria/Bachillerato	18,79%	6,45%	0,76%	14,80%	0,19%
Superior no Universitario	6,26%	3,04%	0,95%	3,42%	
Superior Universitario	13,85%	12,90%	3,98%	4,93%	0,76%
Suma total	41,75%	24,29%	6,45%	25,62%	1,90%

Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 4: Porcentaje de Nivel de Ingresos por Nivel Educativo.





Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

En específico al analizar el nivel de ingresos por nivel educativo tenemos que hay mayor participación de jóvenes bachilleres los cuales perciben ingresos por debajo de los \$200 dólares en un 14,80% y entre los \$201 y \$400 dólares en un 18,79%, además en un 6,45% perciben ingresos mayores dado entre los \$401 y \$800 dólares. Por otra parte también tenemos los jóvenes con estudios universitarios en lo cuales vemos que sus ingresos son un poco más altos dado que en 13,85% cuentan con ingresos entre los \$201 y \$400 dólares asimismo con un 12,90% tienden a tener ingresos entre los \$401 y \$800 dólares, pero algo interesante es que hay jóvenes con este nivel educativo que gana por debajo de los \$200 dólares en un 4,93% y tan solo un 3,98% tienen considerable que está entre \$801 y \$1200 dólares. Por lo que podemos definir que la mayoría de los jóvenes que se encuentran en informalidad presentan ingresos por debajo de los \$200 hasta los \$400 dólares y vemos que los que cuentan con un título universitario perciben ingresos entre los \$201 hasta los \$800 dólares.

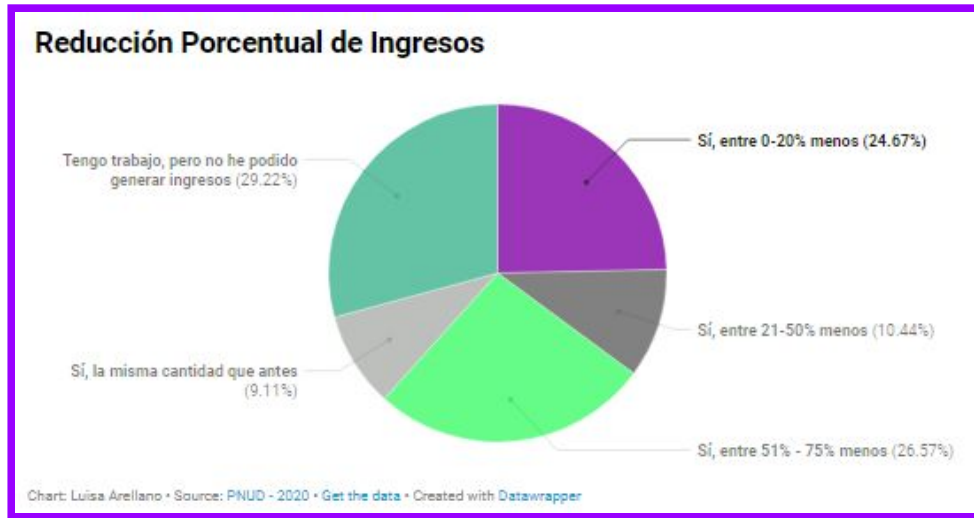
Tabla 6: Reducción de Ingresos

Reducción de Ingresos	
Sí, entre 0-20% menos	24,67%
Sí, entre 21-50% menos	10,44%
Sí, entre 51% - 75% menos	26,57%
Sí, la misma cantidad que antes	9,11%
Tengo trabajo, pero no he podido generar ingresos	29,22%
Total	100%

Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 5: Porcentaje de Reducción de Ingresos.



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Debido a la situación dada por el Covid-19 se dieron diferentes ajustes dentro del ámbito económico de empresas y familias, uno de ellos es la reducción de ingresos en este caso podemos observar datos perturbadores empezando por un 29,22% que afirma que trabaja pero no ha generado ingresos, seguido por 26,57% que percibieron una reducción porcentual entre 51% y 75% lo cual muestra un impacto considerable de la pandemia en ingresos de jóvenes en informalidad, asimismo otro porcentaje representativo se muestra en la reducción entre 0% y 20% este es de 24,67% y un 10,44% que ha percibido una disminución entre el 21% y 50%. Finalmente solo un 9,115 cuenta con el mismo nivel de ingreso que recibía antes de la pandemia del covid-19.

Tabla 7: Reducción de Ingresos por Género

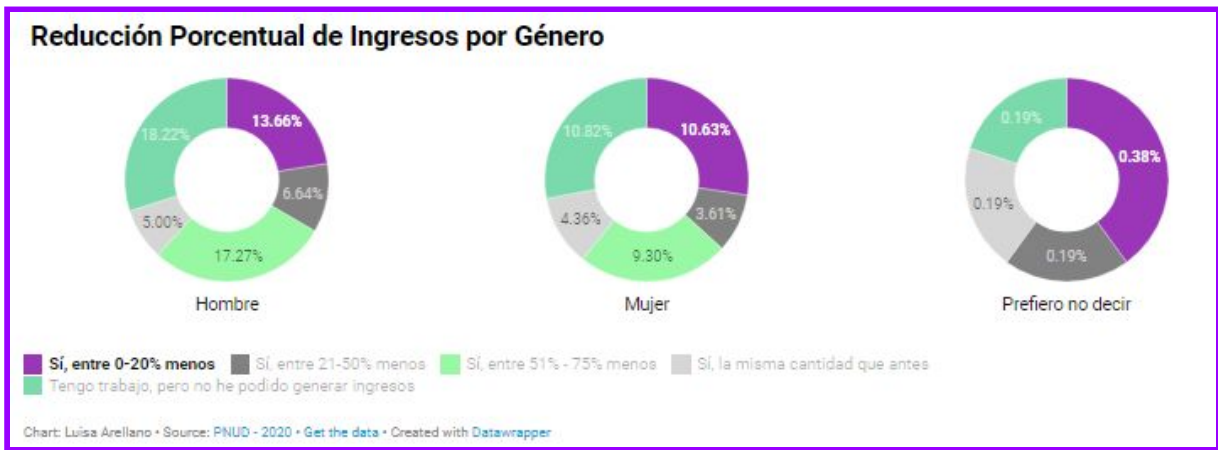
Reducción Porcentual de Ingresos por Género				
Reducción de Ingresos	Hombre	Mujer	Prefiero no decir	Suma total
Sí, entre 0-20% menos	13,66%	10,63%	0,38%	24,67%
Sí, entre 21-50% menos	6,64%	3,61%	0,19%	10,44%
Sí, entre 51% - 75% menos	17,27%	9,30%		26,57%
Sí, la misma cantidad que antes	5%	4,36%	0,19%	9,11%

Tengo trabajo, pero no he podido generar ingresos	18,22%	10,82%	0,19%	29,22%
			Total	100%

Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 6: Porcentaje de Reducción de Ingresos por Género.



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Como ya se definió las mujeres que representan el 38,71% de los encuestados de las cuales tenemos que 10,82% tiene trabajo pero no ha generado ingresos, continuando con un 10,63% ha tenido una reducción entre 0 y 20% , asimismo un dato importante es que 9,30% han tenido una disminución de ingresos entre 51% y 75% y tan solo 4,36% cuentan con el mismo ingreso que percibía antes de la pandemia. En el caso de los hombres al conformar el 60,34% de la muestra tenemos que el 18,22% están laborando pero no han podido generar ingresos, además de un 17,27% que ha percibido una disminución de sus ingresos entre 51% y 75%, el 13,66% ha tenido una reducción entre 0 y 20% y tan solo el 5% reciben ingresos en la misma cantidad que antes.

4.2. Condición Laboral

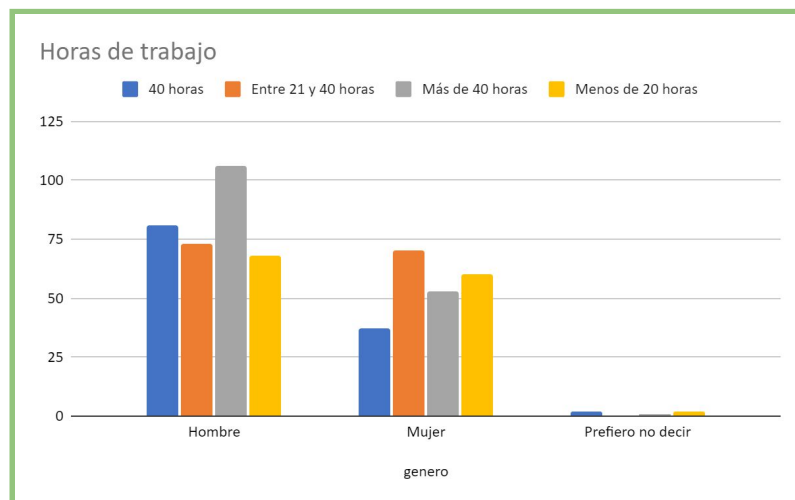
Tabla 8: Carga Horaria por Género

Horas de trabajo por género				
Género	40 horas	Entre 21 y 40 horas	Más de 40 horas	Menos de 20 horas
Hombre	81	73	106	68
Mujer	37	70	53	60
Prefiero no decir	2		1	2

Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 7: Carga Horaria por Género



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Podemos observar que son los hombres los que más horas trabajan (106 a comparación de 53 mujeres) esto puede deberse a la naturaleza del trabajo que empeñan tanto hombres como mujeres. Cuando la jornada laboral se reduce de 21 a 40 horas podemos ver que encontramos paridad entre hombres y mujeres.

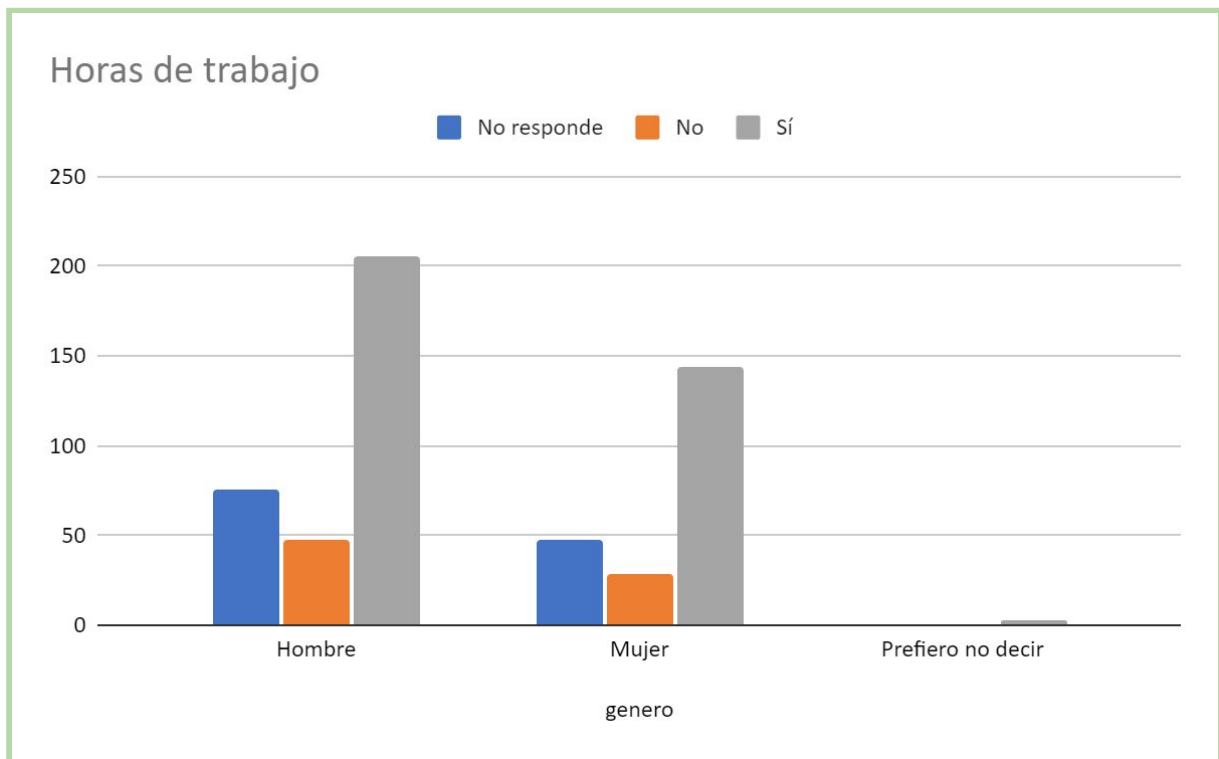
Tabla 9: Búsqueda de Trabajo por Género

Búsqueda de trabajo por género				
Género		No	Sí	Total
Hombre	75	47	206	328
Mujer	48	28	144	220
Prefiero no decir	1	1	3	5

Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 8: Búsqueda de Trabajo por Género.



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

De igual manera los hombres son los que más problemas tienen para encontrar trabajo en comparación a las mujeres 206 comparado con 144. Puesto como se dijo en el punto anterior el sesgo de género que espera que el hombre se haga cargo del trabajo obliga a estos a ser quienes busquen trabajo.

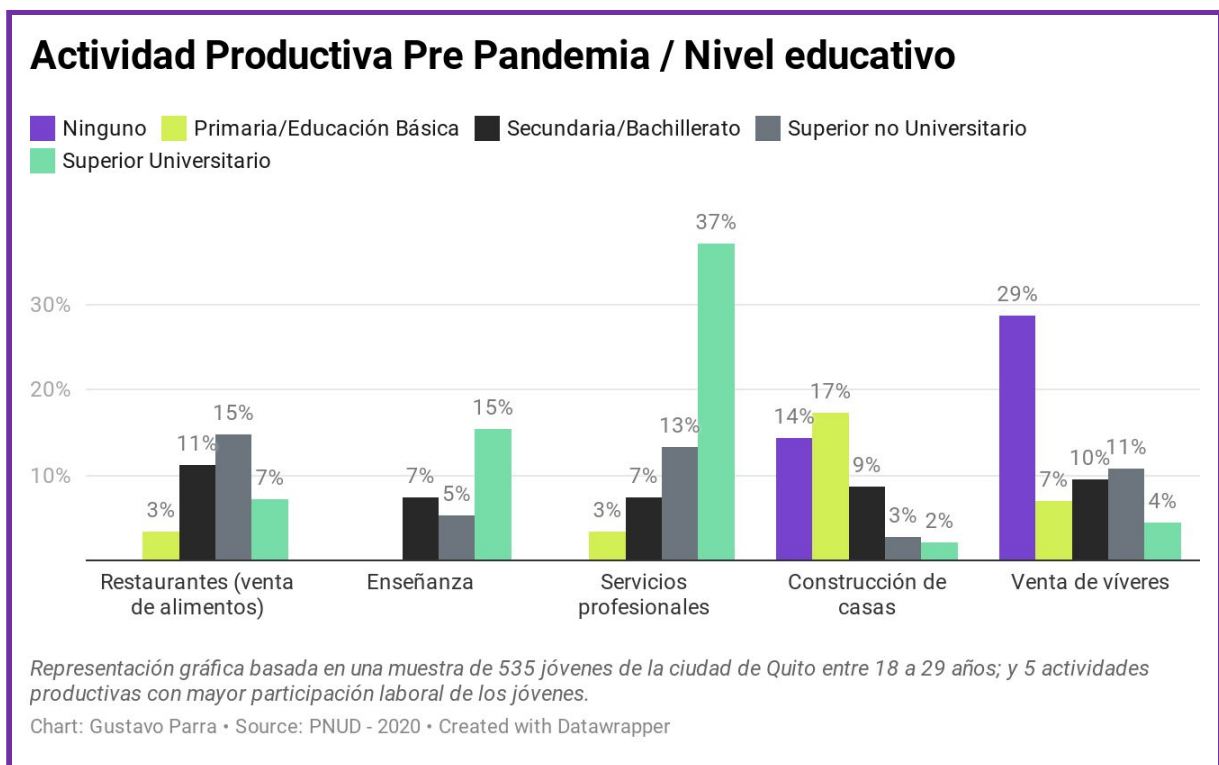
Tabla 10: Participación Laboral Pre Pandemia en actividades productivas por Nivel educativo

Participación Laboral Pre Pandemia en actividades productivas por Nivel educativo					
Actividad / Nivel educativo	Ninguno	Primaria/Educación Básica	Secundaria/Bachiller	Superior no Universitario	Superior Universitario
Restaurantes (venta de alimentos)		3,45%	11,20%	14,67%	7,10%
Enseñanza			7,47%	5,33%	15,30%
Servicios profesionales		3,45%	7,47%	13,33%	37,16%
Construcción de casas	14,29%	17,24%	8,71%	2,67%	2,19%
Venta de víveres	28,57%	6,90%	9,54%	10,67%	4,37%
Otros	57,14%	68,97%	55,60%	53,33%	33,88%
Total	100%	100%	100%	100%	100%

.Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 9: Participación Laboral Pre Pandemia en actividades productivas por Nivel Educativo.



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Mediante la representación gráfica podemos observar que para el caso de la actividad productiva de servicios profesionales, esta tiene una relación directa en función al nivel educativo, dado que a medida que aumenta el nivel educativo de las personas, estas se dedicarán a los servicios profesionales, resultando así para el nivel superior universitario con 37%, seguido de Superior no Universitario con 13%; Desde otra perspectiva se puede indicar que las personas que no cuentan con estudios no acceden a una actividad productiva que brinde ingresos para ajustar la brecha de pobreza. No obstante, se aprecia que las personas sin ningún tipo de formación, tienen mayor participación en la venta de víveres(28,57%) y en la construcción de casas(14,29%), en este último prima el nivel primario/educación básica con 17%, y a excepción de las personas sin ningún nivel de escolaridad(para este caso), esta actividad productiva tiene una relación inversa con el nivel de educativo. Por otro lado, los jóvenes con un nivel educativo de Secundaria/Bachillerato se encuentran relativamente distribuidos de manera simétrica (entre 7% y 11%) en las 5 actividades productivas; cabe mencionar que la totalidad de la muestra se encontraba laborando antes de la pandemia, aunque en otras actividades productivas.

Tabla 11: Tipo de actividad realizada según nivel educativo

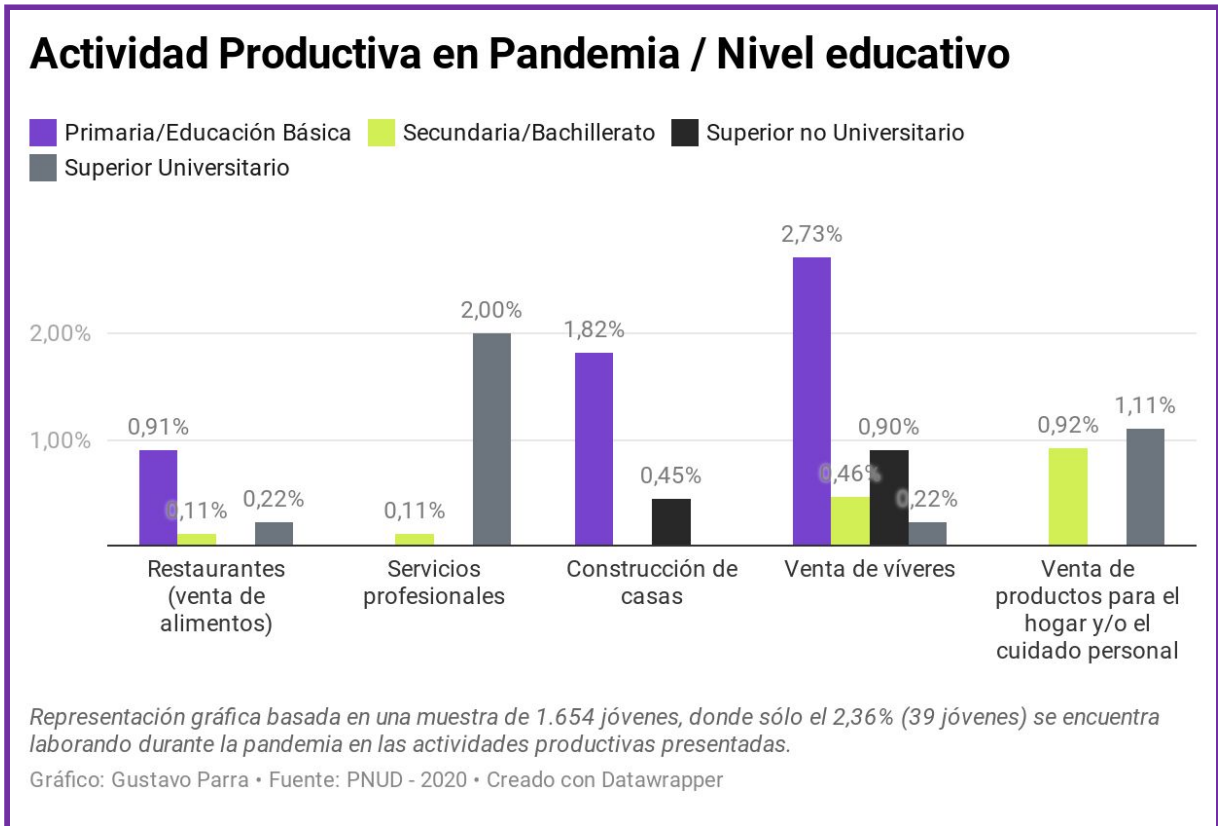
Tipo de actividad realizada según nivel educativo					
Actividad	Primaria/Ed ucación básica	Secundaria/ Bachillerato	Superior no Universitari o	Superior Universitari o	Total
	94,55%	98,40%	98,75%	96,44%	97,64%
Restaurante s	0,91%	0,11%		0,22%	0,18%
Servicios profesional es		0,11%		0,22%	0,60%
Construcción de casas	1,82%		0,45%		0,18%
Venta de víveres	2,73%	0,46%	0,9%	2%	0,6%
Venta de productos para el hogar y/o el cuidado personal		0,92%		1,11%	0,79%

Total	100%	100%	100%	100%	100%
-------	------	------	------	------	------

Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

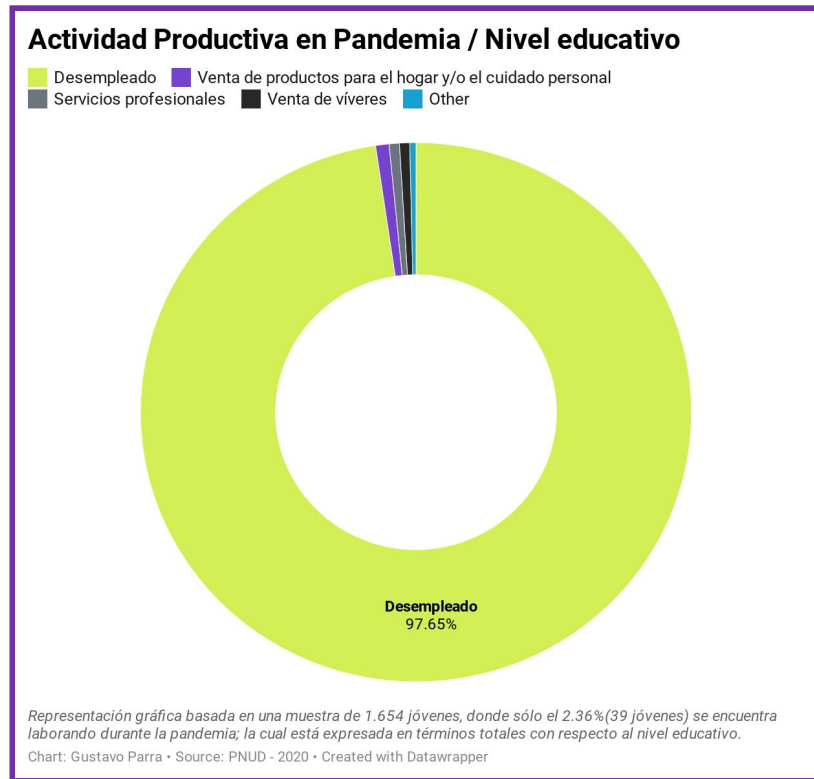
Gráfico 10: Tipo de actividad realizada según Nivel Educativo



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Gráfico 11: Tipo de actividad realizada según Nivel Educativo



Fuente: PNUD, 2020.

Elaborado por: Elaboración propia, 2020.

Se evidencia en el gráfico de pastel, el impacto de la pandemia por el covid-19 en el sector laboral informal, dado que, de la totalidad de jóvenes que se encontraban laborando antes de la pandemia, el 97,65% pasaron al desempleo, una cifra preocupante ya que la brecha de pobreza al igual que indicadores sociales como la esperanza de vida, índice de Gini, IDH, entre otros, se ven mayormente afectados, resultando en un aumento y como consecuencia, una disminución en la renta de la economía.

5. Conclusiones

La precariedad laboral, producto de la vulneración de derechos laborales, inestabilidad en la contratación, largas jornadas de trabajo sin la remuneración correspondiente, ambientes que deterioran la salud física y psicológica, contratos temporales, no afiliación a seguridad social y la inexistente falta de sindicalización; desde esta perspectiva, los trabajadores precarizados corresponden a aquellos que carecen del conjunto o de alguno de los derechos que dotan de solvencia y seguridad laboral, remuneración digna, seguro de cesantía, falta información y casi nula formación es lo que



transforma el desarrollo de la sociedad ecuatoriana repercutiendo en el entorno familiar, social, calidad de vida y preocupación continúa en los jóvenes no solo por su futuro, sino también por su presente.

Finalmente podemos concluir que la situación de precariedad laboral juvenil en la ciudad de Quito es representativa debido a que los jóvenes que se encuentran dentro de la misma no se encuentran percibiendo ninguno de los beneficios sociales de ley, sus ingresos se ven reflejados por debajo de los \$200 hasta los \$400 dólares. Cabe recalcar que debido a la pandemia tenemos reducciones porcentuales en el nivel de ingreso de los jóvenes en informalidad entre el 0% y 75% y un dato relevante es que un porcentaje se encuentra desempeñando actividades pero no han percibido ingresos.

Por otra parte gran parte de la juventud precaria se encuentra buscando empleo, cabe recalcar que gran parte de estos jóvenes son bachilleres y como se pudo observar en función de su nivel educativo los mismo desempeñan diferentes actividades y que debido a la pandemia la en estos momentos se encuentran en desempleo.

6. Recomendaciones

Implementación de políticas que incentiven al sector privado y asimismo se generen plazas de trabajo, además de generar una política que permita a los jóvenes ingresar a su primer empleo donde ellos puedan adquirir conocimiento y experiencia.

Identificación de las actividades más desempeñadas por los jóvenes en las cuales se pueda generar apoyo y así el desarrollo de las empresas en las mismas.

7. Bibliografía

CEPAL & GTZ. (2006). *Repositorio CEPAL*. (L. M. Valle, Ed.) Recuperado el 20 de Noviembre de 2020, de <https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/31962/S2006364.pdf?sequence=1#page=16>

Sánchez, M. P. (1992). Precarización del empleo y actores sociales. Estado, empresarios, sindicatos y trabajadores jóvenes en América Latina. *Nueva Sociedad*(117), 120-130. Recuperado el 20 de Noviembre de 2020, de https://nuso.org/media/articles/downloads/2078_1.pdf

8. Anexos

